

FAX-Anmeldung

08151/916839

Ja, ich melde mich verbindlich zur PAVIS Akademie „**MODUL I** – Kanzleigründung“, am 13. September 2010, an.

PAVIS-Mitglied: ja nein / PAVIS-Kundennr.: _____

Name, Vorname

Position

Firma/Kanzlei

Straße

PLZ/Ort

Telefon

Fax

E-Mail

Ansprechpartner/in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

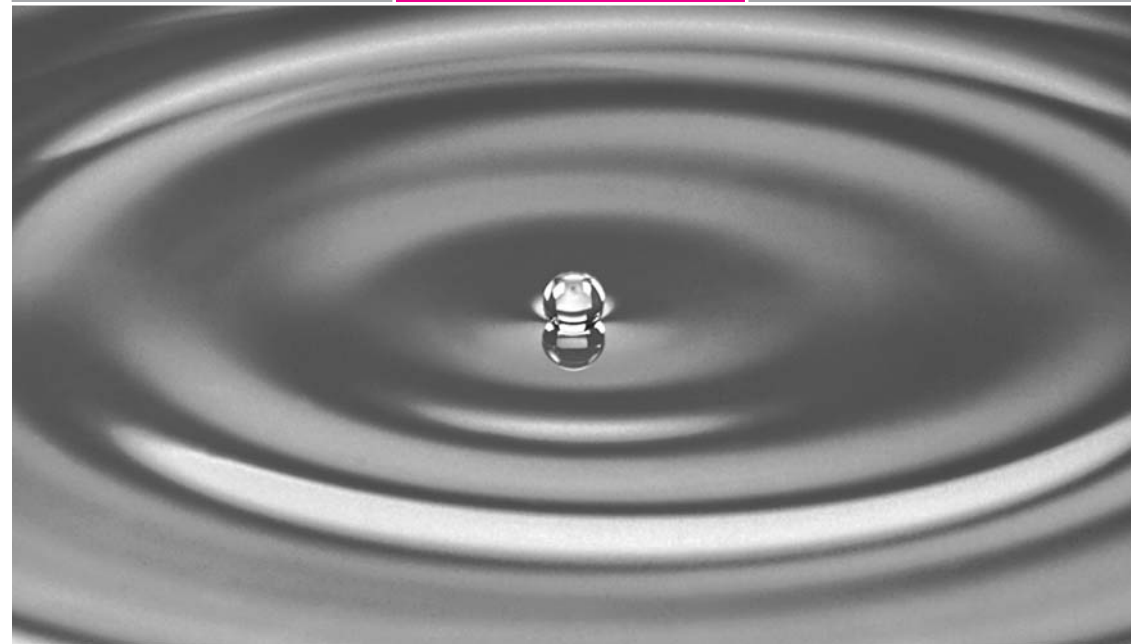
Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von PAVIS eine verbindliche Seminar-Bestätigung per Fax.

FO[®]TBILDUNG

FORUM

AKADEMIE

PARALEGAL SEMINAR



MODUL I

Kanzleigründung

13. September 2010



PAVIS



Bundesverband
Deutscher Patentanwälte

Kanzleigründung

13. September 2010

Der Weg in die Selbstständigkeit sollte keine Stolpersteine haben. Das ganztägige Seminar von PAVIS präsentiert Patentanwältinnen und Patentanwälten einen zielgerichteten Fahrplan für alle notwendigen Maßnahmen einer erfolgreichen Kanzleigründung oder Teilhaberschaft.

I. Die Gründungsphase

1. Erste Überlegungen
 - Gründung einer Einzelkanzlei
 - Gründung einer / Beitritt zu einer Bürogemeinschaft
 - Gründung einer / Beitritt zu einer Sozietät (örtlich/überörtlich)
 - Gründung einer / Beitritt zu einer Partnerschaft oder GmbH oder AG
 - Kauf einer Kanzlei oder eines Kanzleianteils
2. Kanzleibewertung/Kanzleivertrag
 - Wann ist eine Kanzleibewertung sinnvoll?
 - wirtschaftliche Überlegungen zum Kanzleivertrag
3. Versicherungen
 - Betriebliche Versicherungen (Kanzleiversicherungen): Vermögensschadenhaftpflicht, Büroinhaltsversicherung, Elektronikversicherung
 - Private Versicherungen (Risikoabsicherung): Krankenversicherung, Berufsunfähigkeitsversicherung, Risikolebensversicherung
4. Altersvorsorge
 - Finanzplan/Planungsgrundlage, Abgeltungssteuer, Versorgungswerk vs. Rürup-Rente, private und/oder betriebl. Vermögensansammlung

5. Buchhaltung/Finanzmanagement
 - Kontenrahmen/Mandantendarstellungen, ABC-Analyse, Planung
6. Standortwahl
 - Eigenanalyse (eigene Fähigkeiten, angestrebte berufliche Entwicklung), Angebotsanalyse (Patentanwälte, Rechtsanwälte), Nachfrageanalyse (Wirtschaftsstruktur, Bevölkerungsstruktur)
7. Auswahl der Kanzleiräume/Raumbedarf
8. Personalausstattung
9. Kanzleiausstattung
10. Checkliste zur Eröffnung der Kanzlei



Hast du ein Patentrezept für eine erfolgreiche Kanzlei?

Hast Du keine Einladung zur PAVIS Akademie erhalten?

II. Die Startphase

1. Wie wählt ein Mandant einen Anwalt aus?
2. Marketinginstrumente/Marketingmaßnahmen
3. Typische Schwachstellen in Kanzleien
4. Der Kanzleialltag
5. Rücklagen für Jahresgebühren und andere Mandantenkosten
6. Rechtliche Rahmenbedingungen: Anforderungen an Internetseite und E-Mail, Berufsordnung, Sozietätsfähige Berufe
7. Rechnungsstellung an Mandanten bzw. von Auslandsgebühren (Weiterberechnung)

Referenten **Thomas Beigel** – Steuerberater (Beigel Steuerberatersozietät, Starnberg), **Dr. Klemens Schubert** – Patentanwalt (Müller & Schubert, Berlin)

Termin 13. September 2010, Uhrzeit: 09.00 bis 17.00 Uhr

Ort Seerestaurant UNDOSA
Seepromenade 1, 82319 Starnberg

Teilnahmebeitrag

- Für Mitglieder der PAVIS/
Patentanwaltsbewerber: EUR 250,00
- Für Nichtmitglieder: EUR 300,00

Teilnahmebeitrag zuzüglich MwSt., Getränke und Mittagsimbis inklusive.

Letzter Anmeldetermin 03. September 2010

Fragen Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an die PAVIS eG,
Frau Susanne Schneider-Bertagnoll Telefon 0 81 51/91 68 51
Herrn Hans Nitsch Telefon 0 81 51/91 68 44



www.pavis.de



www.bundesverband-patentanwaelte.de